

Så er 2011 snart over.

Vi ser tilbake på et godt år forretningsmessig med økt omsetning og fornøyde kunder – og nå tar vi en velfortjent juleferie.

Vi lever av å skape resultater for våre kunder, og når de så rapporterer tilbake at måloppnåelsen overgår all forventning – ja hva er vel mer gledelig en det!!?

Takk til alle vi er så heldige å få ha det moro med og jobbe med.

2012 starter i nye lokaler i Terrasseveien på Stabekk og med ny kontorassistent. For første gang tilbyr vi også åpne foredrag og starter med å gi dere en **kickstart for salg – 2. februar** - [Påmelding innen 17. januar 2012](#).

Bedre samarbeid i salgsteam

Forskning viser at de mest suksessfulle teamene har den riktige innstillingen, tar action og bygger relasjoner.

Her får du midlene og verktøyene for å

- nøytralisere negativitet
- øke produktiviteten
- høyne resultatgraden

Det geniale treningsprogrammet "Villhund" presenteres her i en kortversjon som foredrag.

"Vi brukte VILLHUND for våre selgerteam. Bakgrunnen var en landsdekkende salgskonkurranse hvor våre selgere tidligere ikke hadde hatt en god plassering. Opplegget var spennende, engasjerende og svært virkningsfullt. Våre 7 selgerteam jobbet etter en god struktur, satt en egen visjon og teamkultur og lærte samhandling og ansvar for seg selv og for sine kollegaer. Vi fikk topp-plasseringer i konkurransen og det fikk vi i den neste konkurransen også. Vi anbefaler dette opplegget varmt og skal sende flere selgere hit."

Avdelingsdirektør i Landsdekkende forsikringselskap

Så gjenstår bare å ønske dere en fredelig julehøytid og et fantastisk 2012.

Julehilsen fra

Anne Kari og *Anne Kristin*